



Karriere mit Energie.

Nah, vertraut und regional engagiert. Seit über 20 Jahren versorgt SpreeGas Süd-Brandenburg sowie Teile Sachsens und Sachsen-Anhalts zuverlässig mit Erdgas. Darüber hinaus bieten wir vielfältige Services für Energie- und Kosteneffizienz.

Wir sind ein innovatives Versorgungs- und Dienstleistungsunternehmen mit Lösungen rund um Strom, Wärme und Erdgas. Als regionaler Energieversorger im Süden von Brandenburg und Teilen von Sachsen und Sachsen-Anhalt fühlen wir uns der Region und ihren Menschen verpflichtet. Im Bereich Energiedienstleistungen erarbeiten wir individuelle Versorgungslösungen für unsere Kunden, setzen diese um und betreiben die Anlagen langfristig.

Wir suchen Sie zur Verstärkung, bei SpreeGas Gesellschaft für Gasversorgung und Energiedienstleistung mbH am Standort Cottbus, zum 28.02.2019 unbefristet, als

Vertriebsmitarbeiter*in im Bereich Energiedienstleistungen und Wärme

Als Vertriebsmitarbeiter*in im Bereich Energiedienstleistungen und Wärme begeistern Sie die Kunden für uns und unsere Produkte und finden gemeinsam innovative Lösungen zur Steigerung der Energieeffizienz von Erzeugungsanlagen.

Ihr Beitrag zum gemeinsamen Erfolg:

- Sie beobachten den Markt und führen Potentialanalysen durch, um zielgruppenspezifische Vertriebsmaßnahmen abzuleiten
- Sie sind für die Neukundenakquise der dezentralen Erzeugungs- und Energieeffizienzlösungen verantwortlich
- Sie analysieren mögliche Kundenprojekte im Hinblick auf die technische und wirtschaftliche Realisierbarkeit
- Sie entwickeln Produkte anhand der gewonnenen Marktkenntnis und Kundenanforderungen weiter
- Die Ausarbeitung von Effizienzlösungen und Energiekonzepten, sowie die Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen, Wirtschaftlichkeitsberechnungen und Prüfung von Optimierungsmöglichkeiten gehören ebenso zu Ihren Aufgaben
- Des Weiteren sind Sie für die Koordinierung der Vertriebs- und Kundenbetreuungsprozesse sowie unserer Dienstleistungspartner verantwortlich

Das klingt nach Ihnen?

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium z. B. im Bereich Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Versorgungstechnik, Elektro-/Energietechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Studienrichtung
- Sie besitzen bereits mehrjährige Berufserfahrung im Geschäftskundenvertrieb und bringen Kenntnisse und Erfahrung im Bereich Energiedienstleistungen mit
- Sie bringen gute Kenntnisse im Umgang mit den MS-Office-Produkten sowie in SAP mit
- Als unternehmerisch denkende Persönlichkeit halten Sie die Balance zwischen Unternehmens- und Kundeninteressen und verbinden Kommunikations- und Verhandlungsstärke mit Begeisterungsfähigkeit für alle Themen rund um Erzeugungs- und Energieeffizienzlösungen
- Eine gültige Fahrerlaubnis rundet Ihr Profil ab

Ihre Vorteile bei uns:

- Wir bieten Ihnen ein abwechslungsreiches, breit gefächertes Aufgabengebiet in einem eingespielten Team sowie ein motivierendes Umfeld, in dem das Arbeiten Freude macht und Ihre Ideen willkommen sind
- Sie erwartet ein kollegiales Team sowie ein modern ausgestatteter Arbeitsplatz in einem regional verwurzelten Unternehmen
- Sie arbeiten im Rahmen einer 38 Std.-Woche
- Wir bieten eine ansprechende tarifliche Vergütung, Angebote zur betrieblichen Altersvorsorge und weitere attraktive Sozialleistungen
- Entwicklungsperspektiven und unterstützende Weiterbildungsangebote runden unser Angebot ab

Und jetzt?

Julia Bartenwerfer freut sich auf Ihre Online-Bewerbung über unser Karriereportal. Bitte geben Sie Ihre Gehaltsvorstellung sowie Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin an.