



ALLIANZ BERATUNGS- UND VERTRIEBS-AG

Traineeprogramm für Hochschulabsolventen (m/w/d)

Sales Management mit ausgeglichener Work-Life-Balance

DEINE VORTEILE IM VERTRIEB DER ALLIANZ

- **Individuelles Coaching:** Unterstützung durch Führungskräfte, Vertriebsspezialist:innen und Trainer:innen
- **Persönliche Begleitung:** Mentor:in während der gesamten Traineezeit
- **Networking:** Teilnahme an exklusiven Networking Events
- **Flexibler Einsatzort:** Arbeiten je nach Kundenbedürfnissen in der Agentur oder mobil
- **Eigenverantwortliches Arbeiten:** Eigenständige Strukturierung Deines Arbeitstages
- **Kostenfreie Weiterbildung:** Praxisnahe Aus- und Weiterbildung
- **Erwerb von Zusatzqualifikationen:** Abschluss der Prüfungen zum:r Versicherungsfachmann:frau (IHK) und Finanzanlagenfachmann:frau (IHK)
- **Praxisnahe Einblicke:** Hospitationen in allen Zielfunktionen zur optimalen Zukunftsplanung

DARUM GEHT ES

- In nur 2 Jahren erlangst Du alle Kenntnisse und Fähigkeiten, um den nächsten Karriereschritt im Allianz Vertrieb zu gehen - so stellst Du Deine beruflichen Weichen.
- Du startest in einer Allianz Agentur, um unsere Kundinnen und Kunden bedarfsgerecht beraten zu können - so lernst Du unser Kerngeschäft von der Pike auf kennen.
- Durch Hospitationen, spannende Projekte und unsere individuelle Karriereberatung findest Du genau die Zielfunktion, die zu Dir passt - so funktioniert modernes Talentmanagement.

DAS BRINGST DU MIT

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium
- Offenheit und Freude am Arbeiten sowie dem Umgang mit Menschen
- Bereitschaft, Verantwortung und Führungsaufgaben zu übernehmen
- Teamfähigkeit
- Vertriebsorientierung
- Erste Praktika- oder Berufserfahrungen und gesellschaftliches Engagement
- Kundenverständnis und Kommunikationsstärke
- Eigeninitiative, Ausdauer und Überzeugungskraft
- Mobilität und Flexibilität

- Dein persönliche:r Mentor:in begleitet Dich auf Deinem Weg und steht Dir jederzeit zur Seite - das verstehen wir unter Verantwortung.
- Du wirst unsere Kundinnen und Kunden digital oder vor Ort beraten - Dein Arbeitsplatz ist variabel.

WORK-LIFE-BALANCE

Wir legen besonderen Wert auf eine ausgeglichene Work-Life-Balance unserer Mitarbeitenden! Wir wissen, dass beruflicher Erfolg nur dann nachhaltig ist, wenn er mit den persönlichen Bedürfnissen in Einklang gebracht werden kann. Daher bieten wir Dir flexible Arbeitszeitmodelle, die es Dir ermöglichen, Deinen Arbeitstag nach Deinen individuellen Bedürfnissen zu gestalten. Ob Du Deine Arbeitszeiten selbst bestimmst oder maßgeschneiderte Pausenregelungen benötigst – bei uns hast Du die Freiheit, Deinen Alltag so zu organisieren, dass Du sowohl beruflich als auch privat Dein Bestes geben kannst. Bei uns kannst Du Deinen beruflichen Erfolg mit Deinen privaten Bedürfnissen in Einklang bringen.

ZUSÄTZLICHE INFORMATIONEN & ANSPRECHPARTNER

Die Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG ist ein Unternehmen, das Chancengleichheit fördert. Bei uns sind alle willkommen, unabhängig von Merkmalen wie Geschlecht, Alter, Herkunft, Nationalität, ethnischer Zugehörigkeit, Religion, Behinderung oder sexueller Orientierung.

Dein Ansprechpartner:

Jessica Hankel

Leiter/-in Personalrecruiting

0151 51467587

Rückruf vereinbaren

jessica.hankel@allianz.de

Für mehr Informationen klicke bitte hier:

www.allianz-vertrieb.de/berlin

Allianz Vertriebsdirektion Berlin

Merlitzstr. 8

12489 Berlin



JETZT ONLINE BEWERBEN

ICH BIN INTERESSIERT

Kontaktdaten

Adresse für Routenplanung

Merlitzstr. 8
12489 Berlin
Deutschland

E-Mail-Adresse für Bewerbung /

Link zum BMS

<https://www.allianz-vertrieb.de/bewerbung/?jid=UVGPCW&bid=XTZMKG>

Unternehmensprofil

Allianz Vertriebsdirektion Berlin

Kategorisierung

Arbeitszeiten

Vollzeit

Position

Berufseinsteiger / Trainee

Bildungsgrad Mindestvoraussetzung

Abgeschlossene Berufsausbildung

Beschäftigungsbeginn

ab sofort

Vertragsform

Unbefristete Stelle

Einsatzorte

12489 Berlin - Deutschland
14461 Potsdam - Deutschland
19055 Schwerin - Deutschland
23966 Wismar - Deutschland
18055 Rostock - Deutschland
17489 Greifswald - Deutschland
18437 Stralsund - Deutschland
17033 Neubrandenburg - Deutschland
16225 Eberswalde - Deutschland
15517 Fürstenwalde - Deutschland
15230 Frankfurt - Deutschland
15890 Eisenhüttenstadt - Deutschland
03042 Cottbus - Deutschland
06842 Dessau-Roßlau - Deutschland
39104 Magdeburg - Deutschland
38855 Wernigerode - Deutschland
39576 Stendal - Deutschland
03172 Guben - Deutschland
01979 Lauchhammer - Deutschland

Keywords

Schlagwörter

Trainee Vertrieb, Traineeprogramm, Berufseinstieg, Karriere Vertrieb, Einstiegsprogramm, Hochschulabsolventen, Karriereeinstieg, Berufsstart, Mittleres Management