



Allianz Beratungs- und Vertriebs AG

## WERKSTUDENTEN/PRAKTIKANTEN (M/W/D)

### DEINE VORTEILE

- Eine attraktive Bezahlung und flexible Arbeitszeiten, die Deinen Vorlesungsplänen entgegenkommen
- Ein spannendes Arbeitsumfeld, in dem selbstständiges Arbeiten gewünscht ist
- Die Chance, Dir ein erstes Karrierenetzwerk aufzubauen

### DARUM GEHT ES

Dein Praktikum bei uns dauert zwischen 3 und 6 Monaten, mit der Möglichkeit auf Verlängerung. In dieser Zeit warten viele interessante Aufgaben auf Dich, wie zum Beispiel:

- Den Richtigen für uns zu finden, spornt Dich an: Als Praktikant:in oder Werkstudent:in im Vertrieb unterstützt Du das Bewerbermanagement und begleitest Bewerbungsgespräche an der Seite von Führungskräften.
- Active Sourcing ist für Dich kein Fremdwort: Du kommunizierst mit möglichen Interessent:innen und potenziellen Bewerber:innen auf Augenhöhe und weißt, wie man die Zielgruppe erreicht.
- Du koordinierst und begleitest viele Projekte der Geschäftsstellen und bist dabei direkte:r Ansprechpartner:in.
- Du betreust eigenständig Projekte und bringst Dich aktiv ein. Unter anderem bereitest Du Karrieremessen vor, an denen Du auch teilnimmst, unterstützt unsere Personalprojekte und identifizierst neue Trends in der Recruiting-Welt.