



Vertriebsspezialist/in Energiewirtschaft (m/w/d)

Einsatzort: Dresden

Die InnoStrom GmbH ist ein kleines mittelständisches Unternehmen, das umfassende energiewirtschaftliche Lösungen anbietet und sich auf die Bereitstellung nachhaltiger Energielösungen für private und gewerbliche Kunden spezialisiert hat. Neben Stromhandel, Stromlieferung und dem damit verbundenen Energiedatenmanagement sind wir auch im Messstellen- und Netzbetrieb tätig sowie Dienstleister für Betreiber von solaren Erzeugungsanlagen. Neben energiewirtschaftlichen Aufgaben bieten wir auch Energieeffizienzaudits und verschiedene kaufmännische Optimierungen für unsere Kunden im Bereich der Erzeugungsanlagen an.

Sie erhalten bei uns somit einen umfassenden Einblick in die komplette Bandbreite der Energiewirtschaft / Erneuerbaren Energien und unterstützen uns in den Bereichen Marketing und Vertrieb.

Zu Erweiterung unseres Teams in Dresden suchen wir ab sofort eine/n Vertriebsspezialist/in im Bereich der Energiewirtschaft (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit.

Aufgaben

- Aktive Akquisition von Neukunden und Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung des Umsatzes und der Kundenzufriedenheit
- Erstellung von Angeboten, Verträgen und Präsentationen für Kunden
- Kaufmännische Betreuung/Verwaltung von Erzeugungsanlagen
- Betreuung der Website
- Unterstützung im Energiedatenmanagement sowie Abrechnung von Stromkunden

Anforderungen

- Abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Kenntnisse im Vertrieb (B2B)
- Kenntnisse in der Energiewirtschaft von Vorteil
- Sorgfältige und selbständige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Vorkenntnisse im Umgang mit EDV Systemen hilfreich
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten

Eine anspruchsvolle Tätigkeit, mit einem breit gefächerten Aufgabengebiet

- Gemeinschaft und Wertschätzung des Einzelnen sowie ein angenehmes Betriebsklima mit flachen Hierarchien
- Flexible Arbeitszeitmodelle wie z. B. eine **4-Tage Woche**
- Langfristige Perspektiven mit unbefristeten Arbeitsverträgen
- Eine starke Unternehmensgruppe
- 30 Tage Urlaub
- Mitarbeiter-Benefits wie u.a. steuerfreie Sachbezüge (Guthabekarte)

Interessiert?

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit möglichem Eintrittstermin per Mail an

info@innostrom.de

Ansprechpartner: Manuel Schäfer