

MANAGER BUSINESS DEVELOPMENT MILITÄR (M/W/D)

Die X2E Aerospace Technologies GmbH entwickelt und produziert eingebettete Systeme für zivile Luftfahrtanwendungen. Einsatz finden diese beispielsweise im Bereich alternativer Flugzeugantriebe, bei autonomen Flugsystemen oder im Datalogging. Außerdem unterstützen wir Kunden bei der Systementwicklung mit vielfältigen Engineering-Dienstleistungen. Als Teil der wachstumsstarken X2E Unternehmensgruppe arbeiten wir mit über 150 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern an vier Standorten daran, mit unseren innovativen Produkten und Lösungen Maßstäbe zu setzen.

Für unser Team suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Manager Business Development Militär (m/w/d)**.

Die Stelle ist für unseren Standort in **15745 Wildau** oder **76865 Rohrbach** ausgeschrieben.

Wir bieten:

- **Vereinbarkeit von Familie, Freizeit und Beruf** – Mit flexibler Arbeitszeitgestaltung in Form von Gleitzeit und zusätzlichen Urlaubstagen sowie einem monatlichen Kinderbetreuungszuschuss in Höhe von bis zu 300 Euro pro Kind
- **Erfolgsbeteiligung** – In Form von Bonuszahlungen
- **Weiterentwicklung** – Förderung von Fortbildungen
- **Kostenersparnis** – Steuerfreier Sachbezug in Form von monatlichem Einkaufs- oder Tankgutschein
- **Familiäres Betriebsklima** – Gefördert durch Teambuilding- und Firmenevents
- **Zukunftsvorsorge** – Betriebliche Altersvorsorge (Metallrente) mit 100 Prozent Arbeitgeberzuschuss
- **Verpflegung** – Essenzuschuss in Form von digitalen Essensmarken und Obstkorb
- **Getränke** – Jederzeit freie Auswahl an verschiedenen Kalt- und Heißgetränken
- **Mobilität** – Vom Arbeitgeber bezuschusstes JobRad-Leasing

Ihre Aufgaben:

- Aufbau, Pflege und Ausbau langfristiger Beziehungen zu öffentlichen Auftraggebern und Unternehmen in der Rüstungsindustrie
- In dieser Funktion nehmen Sie an nationalen und internationalen Messen, Tagungen und Vorträgen teil und garantieren so den Auf- und Ausbau eines nachhaltigen Beziehungsnetzwerks
- Sie erstellen zudem Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie kundenspezifische Vertriebsstrategien
- Sie identifizieren Marktpotenziale und unterstützen den Ausbau unseres Geschäfts in neuen, nationalen Marktsegmenten
- Die Vorbereitung von Präsentationen und die Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen runden das anspruchsvolle Aufgabengebiet ab

Ihr Profil:

- Militärischer Werdegang im Bereich der Beschaffung von militärischen Flugsystemen
- Umfassende, detaillierte Kenntnisse zu Strukturen und Arbeitsweisen im Bereich der Bundeswehrbeschaffung sind von Vorteil
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder vergleichbarer Abschluss, idealerweise mit ingenieurwissenschaftlichem Schwerpunkt
- Sie können Erfahrung im Projektmanagement vorweisen und bringen idealerweise bereits Erfahrung in der Luftfahrtbranche mit
- Teamfähigkeit, strategisches Denken, technische Affinität, sowie Kommunikations- und Präsentationsstärke
- Hohe nationale Reisebereitschaft

Sie wollen Teil unseres Teams werden?

Dann senden Sie uns Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an: **bewerbung@x2e-at.de**



ANSPRECHPARTNER

Max Mathes

Human Resources Manager

Telefon: 06349 995 99 147

E-Mail: bewerbung@x2e-at.de

*Hinweis für Personaldienstleister: Wir nehmen generell keine Dienstleistungen in Anspruch und bitten daher von telefonischen und schriftlichen Anfragen abzusehen!