



**Wir.
Suchen Dich.**



ALLIANZ BERATUNGS- UND VERTRIEBS-AG

Vertriebsexperte für das Vorsorge- und Anlagegeschäft (m/w/d)

WIR SIND BLAU, BUNT, LAUT UND LEISE. Wir sind der Vertrieb der Allianz. Gemeinsam. Individuell. Erfolgreich. Wir sind ein vielfältiges Team aus individuellen, motivierten Köpfen und brauchen starke Persönlichkeiten! Wir geben Orientierung und lassen gleichzeitig Raum für Ideen. Erweitern Sie unser Team als Vertriebsexperte für das Vorsorge- und Anlagegeschäft (m/w/d).

IHR WIRKUNGSKREIS

- Als Vorsorge- und Anlagespezialist:in sind Sie erste Anlaufstelle für unsere Verkäufer:innen in allen Fragen zur Akquise rund um die Themen der privaten Altersvorsorge und Kapitalanlage.
- Die Mentorenrolle liegt Ihnen: Sie schulen unsere Verkäufer:innen zu Produktinnovationen sowie -modifikationen und vermitteln diesen in individuellen Coachings, wie sie Kundinnen und Kunden gewinnen.
- Routiniert begleiten Sie Verkäufer:innen auch zu Kundenterminen.
- Indem Sie unsere Agenturen eng betreuen, stellen Sie sicher, dass diese stets kompetent agieren und die mit Ihnen erarbeiteten Konzepte erfolgreich umsetzen.
- Setzen Sie innovative Impulse! Durch Ihre Offenheit neuen Medien gegenüber begeistern Sie Ihre Kolleginnen und Kollegen für die Nutzung digitaler Tools sowie den Einsatz unserer Allianz Systeme.

IHRE QUALIFIKATION

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung (vorzugsweise im kaufmännischen Bereich mit IHK-Abschluss), optional Hochschul- oder Fachhochschulabschluss.
- Sie haben bereits Erfahrung im Versicherungsvertrieb gesammelt – idealerweise auf dem Gebiet Altersversorgung und Kapitalmarktanlage.
- Sie überzeugen mit fundierten Fachkenntnissen, arbeiten ergebnisorientiert und sind sich beim Präsentieren der Aufmerksamkeit eines großen Publikums sicher.

IHRE BENEFITS

- Ein Festgehalt, Provisionen für jeden Vertragsabschluss und optionale leistungsbezogene Sondervergütungen
- Vielfältige Karrieremöglichkeiten sowie kostenfreie Aus- und Weiterbildung

- Flexible Arbeitszeiten und eigenverantwortliches Arbeiten

ZUSÄTZLICHE INFORMATIONEN & ANSPRECHPARTNER

Die Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG ist ein Unternehmen, das Chancengleichheit fördert. Bei uns sind alle willkommen, unabhängig von Merkmalen wie Geschlecht, Alter, Herkunft, Nationalität, ethnischer Zugehörigkeit, Religion, Behinderung oder sexueller Orientierung.

Ansprechpartner:

Axel Riemer

Geschäftsstellenleiter/-in

01732899317

Rückruf vereinbaren

axel.riemer@allianz.de

Für mehr Informationen hier klicken:

www.allianz-vertrieb.de/bautzen/

Allianz Geschäftsstelle Bautzen

Löbauer Str. 63

02625 Bautzen



JETZT ONLINE BEWERBEN

ICH BIN INTERESSIERT