WE ARE HIRING

B2B Sales Manager (m/w/d)

innoscripta ist ein internationales Softwareunternehmen mit dem Schwerpunkt cloudbasierte Forschungs- und Entwicklungssoftware. Wir sind seit unserer Gründung im Jahr 2012 rein organisch von 1 auf 250 Mitarbeiter*innen gewachsen. Wir beschäftigen über 250 Expert*innen aus allen naturwissenschaftlichen Bereichen. Über 2.000 F&E Projekte wurden erfolgreich durch uns in Deutschland initiiert.

WEN SUCHEN WIR

- **Empathisch:** Du kennst die Bedürfnisse unserer Kundschaft
- **Wissensdurstig:** Du hast Interesse an innovationsrelevanten Dienstleistungen, Innovationsmanagement und -methoden
- **Motiviert:** Du setzt dir gerne ambitionierte Ziele
- **Organisiert:** Du gehst stets strukturiert an Aufgaben heran
- **Kommunikativ:** Du weißt wie du Menschen erreichst und verfügst über hervorragende Deutschkenntnisse (C2 Niveau) in Wort und Schrift

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

- **Kundenakquise:** Du generierst eingehende Lead Anfragen und überlegst dir Strategien für die Neukundengewinnung
- **Teamwork:** Du koordinierst Web-Sessions und unterstützt unsere Sales Manager bei der Vorbereitung von Terminen
- **Marktanalyse:** Du recherchierst eigenständig, analysierst und bewertest strategische Kundenpotenziale und lernst Innovationsumgebungen bei Firmen mit >1.000 Mitarbeiter*innen kennen
- **Kontinuierliches Lernen:** Du begleitest perspektivisch den*die Teamleiter*in bei Kundenbesuchen und entwickelst dich selbst weiter zum*zur Sales Teamleiter*in

WAS WIR BIETEN

- Unbefristeter Vertrag mit raschen Aufstiegsmöglichkeiten und Aussicht auf Führungsverantwortung
- Überdurchschnittliches Jahresbruttogehalt zzgl. attraktiver Erfolgsbeteiligung
- Dynamisches internationales Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Viel Freiraum und Möglichkeit, die eigene Rolle in der Firma mitzugestalten
- Wöchentliche Pizza-Wednesday, frisches Obst und so viel Kaffee und Tee wie dein Herz begehrt
- Betriebliche Altersvorsorge und innoscripta Kindergeld
- Individuelle Weiterbildung
- Wöchentliche Sportveranstaltungen

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT? DANN BEWIRB DICH BEI UNS!

Sende bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen zusammengefasst in einer PDF-Datei an **karriere-muenchen@innoscripta.com**

innoscripta GmbH – Arnulfstraße 60, 80335 München innoscripta.com info@innoscripta.com